



Suchst Du eine neue Herausforderung in einem schnell wachsenden Unternehmen?

Wir sind ein dynamisches Team und entwickeln unsere modernen Produkte stets am aktuellen Zeitgeist. Um unseren Expansionskurs nachhaltig ausbauen zu können benötigen wir zur Unterstützung unseres Vertriebsteams ab sofort einen

Account Manager (w/m/d)

Hast Du Freude daran, potenzielle Kunden zu akquirieren, auszubauen und Bestandskunden langfristig zu betreuen? Liebst Du abwechslungsreiche Aufgabengebiete und stellst Dich gerne neuen Herausforderungen? Dann bewirb Dich bei uns, denn es wird sicher nicht langweilig!

Du übernimmst folgende Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung unserer langjährigen Bestandskunden sowie Neukundenakquise per Telefon, online oder persönlich
- Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Betreuung und Unterstützung unserer Handelsvertreter
- Erarbeiten von Vertriebsstrategien zusammen mit dem Vertriebsleiter
- Überwachung der Umsetzung der Vertriebsstrategien
- Planung und Umsetzung von Verkaufsaktionen
- Angebotserstellung und Nachverfolgung bis hin zum Abschluss
- kundenbezogene administrative Aufgaben
- Monitoring von Aufträgen, enge Zusammenarbeit mit unserer Logistik und der Buchhaltung
- Messeplanung und Mitarbeit auf Messen im Inland

Was wir erwarten:

- Kaufmännische Ausbildung bzw. nachgewiesene Berufserfahrung
- Erfahrung im Vertrieb von Vorteil
- Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge
- Ausgezeichnete Organisations- und Zeitmanagementfähigkeiten
- Große Einsatzbereitschaft und Verantwortungsbewusstsein
- Strukturierte, selbstständige und vor allem zuverlässige Arbeitsweise
- Teamplayerpersönlichkeit
- Sehr gute Kenntnisse in Office 365
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gutes Englisch
- Reisebereitschaft (Kundenbesuche in ganz Deutschland, Teilnahme an nationalen Messen)
- Führerschein Klasse B

Das bieten wir:

- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Firmenhandy, Ipad und Laptop
- Firmeneigener, moderner Showroom für Kundentermine
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Familienunternehmen
- Ein offenes und dynamisches Team mit flachen Hierarchien
- Namhafte Kunden mit jahrelanger Geschäftsbeziehung
- Möglichkeit von Homeoffice Tagen
- flexible Arbeitszeitgestaltung
- sehr gute Verkehrsanbindung
- Onboarding Prozess
- Mitarbeiterrabatte auf eigene Produkte
- Vermögenswirksame Leistungen
- 30 Tage Urlaub

Wer wir sind:

Bei aller Agilität blickt die Firma Sompex GmbH & Co. KG auf eine über 70-jährige erfolgreiche Unternehmensgeschichte zurück. Seit der Firmengründung 1949 haben wir uns der Entwicklung von schönen Dingen, insbesondere Wohnraumleuchten und Wohnraumaccessoires verschrieben. Bereits seit dieser Zeit befindet sich unser Unternehmen in Familienbesitz und wird derzeit in der dritten Generation geführt.

Am Standort Düsseldorf-Heerdt befindet sich unsere Verwaltung mit 30 Mitarbeitern sowie das zentrale Lager mit über 5.000 qm Lagerfläche.

Wir entwickeln und produzieren alle unsere Produkte in Eigenregie zusammen mit internationalen Partnern in Fernost und vertreiben diese an den Einzelhandel (B2B) in der ganzen Welt.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Deine Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin. Bitte schicke die vollständigen und aussagekräftigen Unterlagen an bewerbung@sompex.de.